

Coeli vahvistaa pohjoismaista pääomasijoitusalaansa – perustaa uuden sijoitustiimin Suomeen

Uusi sijoitustiimi Helsingissä keskittyy small cap -yritysostoihin liike-elämän palveluiden ja teollisuuden aloilla.

Coeli vahvistaa panostustaan private markets -segmentissä perustamalla uuden pääomasijoitustiimin Suomeen. Helsingissä työskentelevä Roleho Partners on solminut kumppanuuden Coeli Groupin kanssa itsenäisenä sijoitustiiminä osana Coelin pohjoismaista private markets -alustaa, keskittyen small cap -yritysostoihin.

Perustajat koostuvat kolmesta kokeneesta sijoittajasta – Zacharias Rosenlewistä, Sebastian Mattssonista ja Andreas Lexhagista – joilla on tausta johtavista pääomasijoitusyhtiöistä, investointipankeista ja asianajotoimistoista. Sijoitukset suunnataan vakiintuneisiin ja kannattaviin yrityksiin yrityspalveluiden ja teollisuuden aloilla, joilla tiimi näkee erityisen hyvät mahdollisuudet luoda arvoa aktiivisen omistajuuden ja täydentävien yritysostojen kautta.

Roleho Partners sijoittaa deal-by-deal-rakenteen kautta, mikä mahdollistaa korkean valikoivuuden, joustavuuden ja selkeän pääoman allokoinnin sijoittajille. Selkeällä buy-and-build-strategialla tavoitteena on ajan myötä rakentaa yrityksiä, jotka kasvavat small cap -segmentistä mid- ja large cap -segmentteihin, joissa arvostustasot ovat usein korkeampia ja irtautumismahdollisuudet paremmat. Buy-and-build-strategia on keskeinen osa Coelin pääomasijoitustarjontaa.

Small cap -segmentti on historiallisesti ollut yksi vaikeimmin tavoitettavista pääomasijoitusmarkkinoiden osa-alueista yksityissijoittajille, samalla kun se tarjoaa usein vähemmän kilpailua houkuttelevista yrityksistä ja suurempia mahdollisuuksia operatiiviseen arvonluontiin. Buy-and-build-strategian kautta sijoittajilla on myös mahdollisuus hyötyä arvostustason noususta yrityksen kasvaessa small cap -segmentistä suurempiin kokoluokkiin.

Perustaminen vahvistaa Coelin pitkän aikavälin tavoitetta tarjota sijoittajille pääsy pääomasijoitusmarkkinoiden houkuttelevimpiin omaisuusluokkiin, jotka ovat perinteisesti olleet varattuja institutionaalisille sijoittajille. Tämä on linjassa Coelin tehtävän kanssa demokratisoida pääomasijoittamista ja tarjota yksityissijoittajille pääsy institutionaaliseen laatuun.

*“Kumppanuus Roleho Partnersin kanssa on konkreettinen askel pohjoismaisessa kasvustrategiassamme private markets -alueella. Tiimi tuo syvällistä paikallista markkinatuntemusta ja täydentää nykyistä sijoitustarjontaamme erinomaisesti, mikä vahvistaa Coelin asemaa pitkäaikaisena kumppanina sekä sijoitustiimeille että sijoittajille. Se, että Zacharias, Sebastian ja Andreas ovat valinneet rakentaa toimintaansa yhdessä Coelin kanssa, osoittaa, että mallimme houkuttelee edelleen joitakin Pohjoismaiden osaavimmista sijoitustiimeistä”, sanoo **Lukas Lindkvist**, toimitusjohtaja, Coeli Group.*

*”Tavoitteena on tarjota sijoittajillemme pääsy pääomasijoitusmarkkinoiden houkuttelevimpiin omaisuusluokkiin, jotka ovat historiallisesti olleet varattuja institutionaalisille sijoittajille. Roleho Partnersin myötä laajennamme tarjontaamme entisestään small cap -segmentissä, jossa aktiivisen arvonluonnin mahdollisuudet ovat usein suurimmillaan”, sanoo **Marcus Johannisson**, Head of Private Wealth, Coeli Group.*

Tavoitteena on yhdessä tiimin kanssa rakentaa pitkäjänteinen pääomasijoitustoiminta hankkimalla ensin vahvoja ankkuriyrityksiä, joiden ympärille rakennetaan kasvua täydentävien yritysostojen kautta Suomessa ja Ruotsissa tulevien vuosien aikana. Paikallinen läsnäolo

Helsingissä muodostaa luontevan lähtökohdan Coelin jatkokehitykselle Suomen markkinoilla ja vahvistaa samalla Coelin pohjoismaista private markets -toimintaa.

*”Pääomasijoitustiimin rakentaminen vaatii oikean sijoitusstrategian, oikeat kannustimet ja oikean aikahorisontin. Coelin kumppanuusmalli ja pitkäjänteinen näkökulma antavat meille edellytykset keskittyä täysin siihen, mihin uskomme eniten – työskentelyyn lähellä yrittäjiä todellista potentiaalia omaavissa yrityksissä ja johtavien pohjoismaisten yritysten rakentamiseen aktiivisen omistajuuden ja strategisten yritysostojen kautta. Suomen ja Ruotsin small cap -segmentille on tunnusomaista merkittävä määrä hyvin hoidettuja, kannattavia yrityksiä fragmentoituneilla markkinoilla – monet niistä yrittäjien rakentamia, ovat seuraavan kasvuvaiheen edessä ja etsivät strategista kumppania. Näemme selkeää tilaa luoda lisäarvoa tällä segmentillä”, sanoo **Zacharias Rosenlew**, Partner, Roleho Partners.*

Roleho Partnersia täydentää Coelin vakiintunut alusta, joka kattaa deal sourcingin, pääoman hankinnan, jakelun, hallinnon ja compliance-toiminnot, sekä institutionaalisen hallintotavan Coelin sijoituskomitean kautta. Tämä mahdollistaa sen, että sijoitustiimi voi keskittyä täysin sijoitukseen, arvonluontiin ja aktiiviseen omistajuuteen salkkuyhtiöissä.

Tietoja Coelistä

Coeli on pohjoismainen sijoitustalo, joka on rakennettu strategisen allokoinnin ympärille pääomasijoittajille sukupolvien yli. Yhtiö perustettiin vuonna 1994 ja on partneriomisteinen – sijoitamme rinta rinnan asiakkaidemme kanssa. Erikoistuneiden sijoitustiimien kautta noteeratuilla markkinoilla, pääomasijoituksissa, kiinteistöissä sekä lainanannossa ja luotoissa yhdistämme institutionaalisen kurinalaisuuden aktiiviseen hallintaan ja aitoon sitoutumiseen jokaisessa sijoituspäätöksessä. Lue lisää osoitteessa coeli.se.

Tietoja Roleho Partnersista

Roleho Partners on pohjoismainen pääomasijoitustiimi, joka toimii kumppanuudessa Coeli Groupin kanssa, keskittyen small cap -sijoitukseen Suomessa ja Ruotsissa liike-elämän palveluiden ja teollisuuden aloilla. Roleho Partners sijoittaa yhdessä yrittäjien ja johtoryhmien kanssa yrityksiin, joissa sukupolvenvaihdokset, omistajamuutokset tai pääomatarpeet luovat tilaa uudelle kasvuvaiheelle.

Pääoman, teollisen verkoston ja täydentävien yritysostojen kautta tavoitteena on rakentaa markkinajohtajia fragmentoituneista nicheistä. Tiimi sijoittaa deal-by-deal -periaatteella, rakenne, joka antaa joustavuutta perinteisen suljetun rahaston ulkopuolella ja sijoittaa merkittävää omaa pääomaa jokaiseen kauppaan. Roleho Partners on sijoittautunut Helsinkiin ja Tukholmaan. Lue lisää osoitteessa roleho.com.

Tietoja Zacharias Rosenlewistä, Partner

Zachariaksella on noin kymmenen vuoden kokemus pääomasijoittamisesta, joista viimeiset kahdeksan vuotta Alderilla, jossa hän on keskittynyt pieniin ja keskisuuriin yrityksiin Pohjoismaissa ja Euroopassa ja toiminut hallitustehtävissä useissa salkkuyhtiöissä. Hänellä on MSc-tutkinto rahoituksen taloustieteessä University of New South Walesista Sydneystä ja BSc-tutkinto rahoituksen taloustieteessä Hanken Svenska handelshögskolanista Helsingistä.

Tietoja Sebastian Mattssonista, Partner

Sebastianilla on noin kymmenen vuoden kokemus Carnegie Investment Bankista, jossa hän on neuvonut pääomasijoitusyhtiöitä, yritysomistajia ja johtoryhmiä osto- ja myyntipuolen M&A-projekteissa sekä listautumisissa ja ECM-transaktioissa Pohjoismaissa. Hänellä on MSc-tutkinto rahoituksen taloustieteessä Hanken Svenska handelshögskolanista Helsingistä.

Tietoja Andreas Lexhagista, Partner

Andreaxsella on noin kymmenen vuoden kokemus johtavista asianajotoimistoista, kuten White & Case ja Vinge, joissa hän on neuvonut pääomasijoitusyhtiöitä ja niiden salkkuyhtiöitä koko omistuskauden ajan, hankinnasta myyntiin. Hänellä on oikeustieteen tutkinto (LL.M.) Göteborgin yliopiston kauppakorkeakoulusta ja hän on myös opiskellut yhdyskuntatekniikkaa Chalmersin teknillisessä korkeakoulussa.

Lisätietoja

Kristin Gejrot, Head of Investor Relations Coeli Group

kristin.gejrot@coeli.se

+46 73 500 46 27

Tämä tieto on tarkoitettu markkinointimateriaaliksi eikä se ole sijoitusneuvontaa tai tarjous sijoittamiseen. Pääomasijoitukset sisältävät riskejä, mukaan lukien sijoitetun pääoman menettämisen riski. Historiallinen tuotto ei ole tae tulevista tuotoista. Pääomasijoitukset ovat usein epälikvidejä ja sijoitukset voivat olla vaikeasti arvostettavissa tai realisoitavissa. Tulevat tulokset ovat epävarmoja, ja niihin vaikuttavat markkinakehitys, omistusaika ja yksilöllinen verotus.